

Глобализация сегодня

Иностранные инвестиции в региональный бизнес: реалии и перспективы

КОМПЕТЕНТНО

Геннадий ГРУЗДКОВ,
СТАРШИЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ ПРОЕКТАМИ
ИНВЕСТИЦИОННОЙ КОМПАНИИ «QUADRIGA CAPITAL
RUSSIA» (САНКТ-ПЕТЕРБУРГ):



Сам по себе Уральский регион является для нашей инвестиционной компании очень интересным. Свердловск — это крупнейший промышленный центр России с темпами экономического роста, превышающими средние показатели по стране.

В отраслевой структуре промышленности области преобладает черная и цветная металлургия. Инвестиции в этот сектор экономики нашему фонду представляются пока проблематичным, однако весьма интересными кажутся свердловские предприятия машиностроительной, обрабатывающей отрасли, лесоперерабатывающей и пищевой промышленности.

В последнее время объемы возможных инвестиций нашего фонда выросли. Если в первые годы работы вложения в отдельно взятый проект не превышали порядка пяти миллионов долларов, то сейчас мы готовы инвестировать в проекты до 20 миллионов. Мы едем на форум для того, чтобы рассмотреть конкретные региональные проекты, предложения. Пока у нас были только предварительные контакты и попытки поработать в Свердловской области. Например, на нас выходила одна из компаний, занимающихся ритейлом, с проектом строительства сети гипермаркетов. Сейчас мы хотим посмотреть и на другие проекты.

Григорий ЛИСТИК,
СТАРШИЙ ПАРТНЕР КОМПАНИИ
«ЛИСТИК И ПАРТНЕРЫ» (ЧЕЛЯБИНСК):



Иностранный капитал заинтересован во вложениях в российскую экономику. В частности, иностранцев интересует инвестирование в уставный капитал российских и уральских предприятий.

Кроме того, иностранные управляющие компании открывают фонды прямых инвестиций специально под Россию. Их задача — разместить свои средства, а это суммы порядка со-

тен миллионов долларов. Представители фондов приезжают на Урал, чтобы найти объекты, куда можно их вложить. Точно так же иностранные банки — они заходят в регион, чтобы найти партнеров по финансовым операциям.

Если говорить про банковское кредитование, то потенциальных иностранных партнеров больше привлекает стабильно работающий бизнес. Если же речь о прямых инвестициях, то инвесторов интересует любой бизнес, который имеет потенциал к росту, то есть средний бизнес, который стремится стать крупным. Индикатором будущего роста может быть стабильное повышение выручки компании, хорошие потребительские свойства выпускаемого товара. В этом случае любые компании — будь то магазины или производство — представляют интерес.

Флагманы же уральской промышленности, на наш взгляд, в прямых инвестициях не нуждаются, они сами решают вопросы привлечения средств и решают их на более высоком уровне.

Атмосфера, создаваемая на форумах, способствует установлению контактов: люди знакомятся, обмениваются визитками и дальше уже договариваются сами. А через год мы можем узнать о том, что состоялась сделка.

Алексей ПАВИН,
ГЛАВА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА БАНКА
СОСЬЕТЕ ЖЕНЕРАЛЬ ВОСТОК (ЕКАТЕРИНБУРГ):



Иностранные соинвесторы, которые сами стремятся стать хозяевами, — уже не редкость для уральских предприятий. Процесс идет, правда пока он происходит в более очевидных и «понятных» для международного бизнеса секторах. Это металлургия, отчасти — производство средств автоматизации, электроники для промышленности. К сожалению, серьезные инвестиционные процессы пока не смещаются в сферу среднего бизнеса. Иностранные инвесторы пока не проявляют интереса, например, к ресторанным сетям или салонам красоты. Пока они не идут и в инфраструктурные отрасли — энергетику, ЖКХ, дорожное строительство — то есть именно туда, где нам сейчас нужны деньги.

Инвестора в виде среднего бизнеса из-за рубежа нам, видимо, придется ждать достаточно долго — он по своей природе довольно «пугливый».

Наш банк присутствует здесь в качестве стратегического инвестора. Мы оперируем на рынке долгового капитала. В разной форме — гарантии, прямые денежные вложения, лизинговые операции — привлекаем иностранных средства.

Я хочу сказать, что не так давно мы все вдруг обнаружили, что уже живем в эпоху глобализации: международные банки, финансовые компании в полном объеме работают с нашими промышленными предприятиями. А российские финансовые структуры пребывают в уверенности, что надежнее наших банков ничего нет. Международными связями уже пронизана вся экономика, и если появляется интересный бизнес-проект, инвесторы приходят обязательно. Даже если их и не зовут.

Вадим УЗБЕРГ,
ДИРЕКТОР ПО ИНВЕСТИЦИЯМ
BARING VOSTOK CAPITAL PARTNERS (МОСКВА):

За последние двенадцать лет фонды под управлением BVCP были одними из немногих иностранных инвесторов, последовательно

вкладывавших деньги в экономику России и других стран СНГ, не сворачивая свою деятельность даже в периоды кризисов. Всего было начато 45 проектов, полностью или частично завершено 26 с внутренней нормой доходности 44,3 процента (12 проектов имели доходность выше 50 процентов). Это уникальный для России опыт успешных инвестиций.

Вложения фондов довольно широко диверсифицированы по регионам страны — от Москвы до Сахалина. Хотя ряд портфельных компаний базируются в Москве — их бизнес охватывает всю территорию России.

Сфера отраслевых интересов довольно разнообразна. Мы стараемся выбирать сферы, в которых российская экономика наиболее конкурентоспособна. С одной стороны, это уникальные природные и людские ресурсы, с другой — емкий и динамичный потребительский рынок. В любом случае мы работаем не с отраслями, а с компаниями. Нам важно сформировать партнерские отношения — мы строим бизнес для будущего России.

Игорь КРАВЧЕНКО,
ПРЕЗИДЕНТ МИЛКОМ-ИНВЕСТ (ЧЕЛЯБИНСК):

Значительную роль портфельных инвестиций в российский фондовый рынок составляют иностранные инвестиции. Так, например, ОАО «Вим-Биль-Данн Продукты питания» привлекло инвестиционный капитал путем открытой продажи акций в виде американских депозитарных акций (ADS), которые сейчас торгуются на Нью-Йоркской фондовой бирже, получив долгосрочные невозвратные инвестиции в размере 200 миллионов долларов. Большое распространение среди инвесторов, предпочитающих более доходные, но и более рискованные инструменты, получила биржевая торговля акциями посредством интернет-трейдинга. Впечатляет рост рынка акций в 2004—2006 гг. Получают дальнейшее развитие инструменты срочного рынка — фьючерсы и опционы, позволяющие получать доход и хеджирование. Перспективное направление представляют собой инструменты коллективных инвестиций — наиболее удобный вид вкладов для широких слоев населения и юридических лиц — покупка паев паевых инвестиционных фондов.

Таким образом, в российской экономике иностранные инвестиции имеют значительный вес.

С другой стороны, есть объективные факторы, которые препятствуют привлечению иностранных инвестиций. В частности, законодательство РФ о валютном регулировании тормозит вложение средств иностранных инвесторов на внебиржевом фондовом рынке. «Бэк-граунд» негативных событий за всю историю российского капитализма, когда многие инвесторы теряли свои вложения в силу разных причин.

Деньги идут туда, где они обеспечены гарантиями сохранности и приумножения, где созданы условия на государственном уровне.

Гедрюс ПУКАС,
ДИРЕКТОР TROIKA CAPITAL PARTNERS (МОСКВА):



УрФО, по нашему мнению, — один из наиболее развитых регионов России. Он занимает одно из первых мест в стране по многим показателям: объем валового регионального про-

дукта, богатые природные ресурсы, мощная и диверсифицированная промышленность, высокий интеллектуальный потенциал и квалифицированная рабочая сила.

Объем иностранных инвестиций в экономику округа постоянно растет. Темпы роста за последние несколько лет составили свыше 20 процентов.

Сегодня основной объем инвестиций здесь направляется в тяжелую промышленность. Однако рост потребления и увеличение инвестиций в регионе обеспечивают хорошие возможности роста потребительских секторов, которые являются приоритетными в рамках инвестиционной стратегии Troika Capital Partners.

На наш взгляд, такие позитивные факторы, как высокие финансовые показатели, низкий уровень долга, растущая экономика, а также конъюнктура инвестиционного рынка в целом сохраняют интерес иностранных инвесторов к Уральскому федеральному округу и позволяют рассчитывать на дальнейшее увеличение объемов иностранных вложений в экономику.

Алексей МЕЛЬНИКОВ,
НАЧАЛЬНИК УПРАВЛЕНИЯ НЕДВИЖИМОСТИ И СТРОИТЕЛЬСТВА СЕТИ, МЕЖДУНАРОДНЫЙ МОСКОВСКИЙ БАНК (МОСКВА):



Сопоставимыми с Уралом по привлекательности экономическими центрами страны являются (безусловно, кроме Москвы и Санкт-Петербурга) только Поволжье и Юг России. Речь идет, подчеркну, не о наличии дешевой рабочей силы и свободных участков для размещения новых производств, а о сложившейся высококоразвитой инфраструктуре, разнообразно и динамично развивающемся средним и малом бизнесе, квалифицированном, образованном и высокооплачиваемом населении.

Именно это важно для иностранных банков, когда они принимают решение о физическом присутствии в том или ином регионе. Очевидно, что для работы с крупным бизнесом региональная сеть не нужна — с ним можно успешно работать и из Лондона или Франкфурта. Открыв осенью 2001 года представительство в Екатеринбурге, в октябре 2004 года — филиал в Челябинске (кстати, первый филиал банка с иностранным участием вне Москвы и Санкт-Петербурга), мы сделали правильные шаги. Сейчас наличие двух-трех, а иногда и больше филиалов и представительств иностранных банков в уральских городах-миллионниках — уже реальность, и это безусловно позитивный факт для региональных экономик. Поработав в регионе год-полтора, иностранный банк осваивается с рисками, и на региональном рынке становятся доступными длинные и сравнительно недорогие деньги, причем как населению, так и средним и малым компаниям.

До сегодняшнего дня мы были свидетелями первой волны иностранных инвестиций в регионы в банковском секторе. «Иностранцы» пока придерживались стратегии органического роста — строили собственные филиальные сети, но уже в этом году реальностью стали покупки средних многофилиальных и небольших региональных банков иностранными игроками. Это — начало новой тенденции, и, если она окажется устойчивой, в течение ближайших двух-трех лет региональные финансовые системы ждут качественные изменения.

INTERNATIONAL
MOSCOW BANK



МЕЖДУНАРОДНЫЙ
МОСКОВСКИЙ БАНК